

業務の流れ

Workflow

打ち合わせ<無料面談>

お問い合わせいただいたら、まずヒアリングをさせていただきます。

具現化したい内容をじっくり聞かせてください。

プロフェッショナルチーム編成

ヒアリング内容をもとにチームを編成いたします。

ご担当者様とのイメージをすり合わせながら実行性の高いチームを編成いたします。

コンサルティングご契約はこの段階でお願いいたします。

フォローアップ

定期的な報告、反省はもちろんのこと、随時必要な人材やノウハウの見直しを行い、コンサルティングだからこそできる柔軟性のあるフォローをいたします。

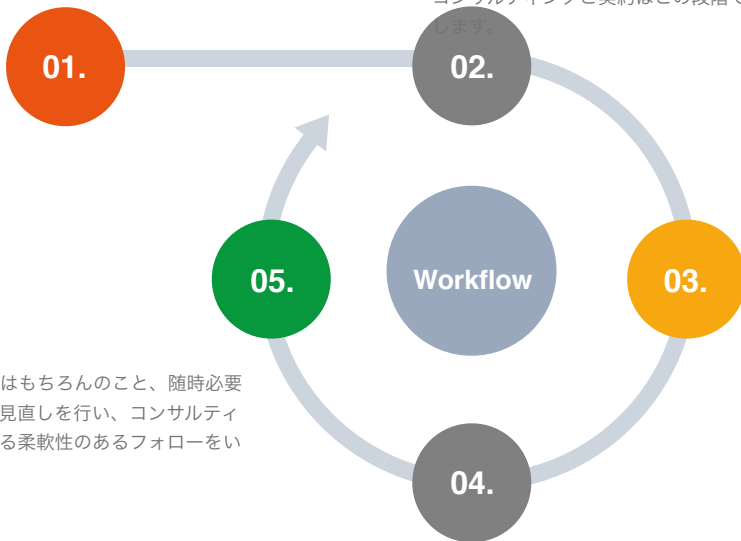
embody開始

貴社の思いを具現化させるためのプロジェクトをスタートさせます。

まずは、チームと貴社での役割と方向性を合致させ、スピード感を持った実行をいたします。

継続性のあるプロジェクトへ

チームが有する知見やノウハウを貴社がしっかりと社内に落とし込み、プロジェクト後でも継続的な成長を見込むことができるように仕上げてまいります。

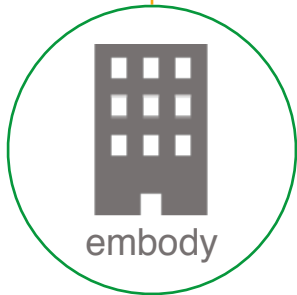


契約モデル

Condition Model



コンサルティング契約



期間 | 12ヶ月（最短3ヶ月～）

頻度 | 月1～20回まで設定可能

料金 | お見積もり

月額制 or 成果報酬

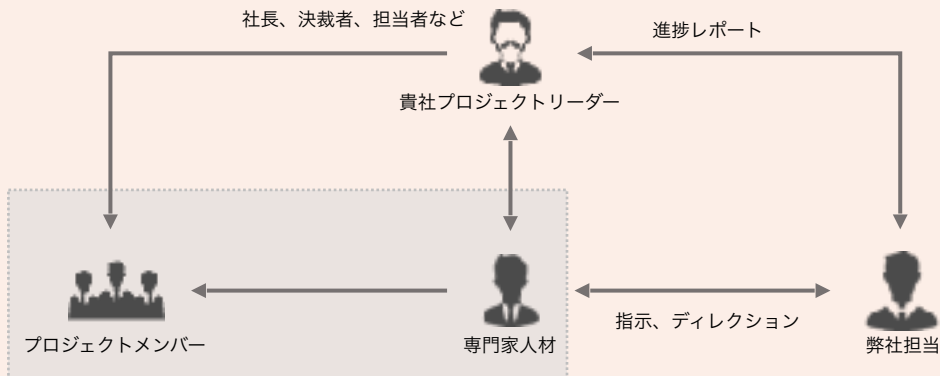
（※メニューによる）

貴社に合わせた契約内容をご提案します。

コンサルティング体制

Condition Model

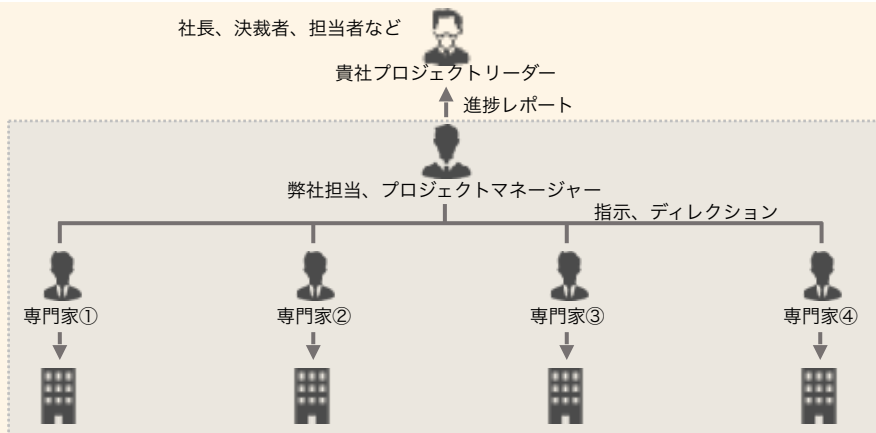
CASE1 専門家紹介



CASE2 プロジェクト

チーム派遣

(複数人の専門家紹介)



事例

Model Cases

農業法人A

商品開発、販路開拓

期間： 6ヶ月
チーム： 2名
頻度： 月3回
料金： 月額制

企業B

新規事業立ち上げ

期間： 12ヶ月
チーム： 5名
頻度： 月10回
料金： 月額制

企業C

営業代行、PR支援

期間： 3ヶ月
チーム： 1名
頻度： 常時
料金： 実費 +
成果報酬

